

# ZERTIFIKAT

Hiermit bescheinigen wir

Herrn **Oliver Korpilla**

die erfolgreiche Teilnahme am Seminar

## „Die Vertriebsoffensive“

am 27. April 2012 in Bochum

### Seminarinhalte

- Neukunden mit System – Das Ende der Kaltakquise
  - Die erfolgreichste Methode neue Kunden zu gewinnen und zu binden
- Die Psychologie des Überzeugens
  - Die Antwort auf: „Warum soll ich kaufen?“
- Nur für Profis: Gesprächshürden geschickt überwinden
  - Vor- und Einwandbehandlung für Verkäufer in der Champions League
- Verkaufen im Grenzbereich: Geistige Brandstiftung®

Bochum, 29. April 2013

  
Dirk Kreuter